

# OSRAM behauptet sich in schwierigem Marktumfeld

Q3 GJ18 Quartalsmitteilung (ungeprüft)

# Disclaimer

---

Dieses Dokument enthält zukunftsgerichtete Aussagen, die Risiken und Ungewissheiten z.B. in Bezug auf erwartete Ergebnisse aus den im Dokument beschriebenen Geschäftsaktivitäten unterliegen. Zukunftsgerichtete Aussagen können insbesondere Angaben zu zukünftigen Ereignissen und finanziellen Ergebnissen, Plänen, Strategien, Erwartungen, Aussichten, zum Wettbewerbsumfeld, zu regulatorischen Bestimmungen sowie zu Angebot und Nachfrage umfassen. Die OSRAM Licht AG hat diese zukunftsgerichteten Aussagen auf der Grundlage aktueller Einschätzungen und Erwartungen sowie gewisser Annahmen getroffen, die häufig außerhalb des Einflussbereichs der OSRAM Licht AG liegen. Die tatsächlichen Finanzergebnisse können wesentlich von den zukunftsgerichteten Aussagen abweichen, da Schätzungen, Planzahlen und Projektionen mit inhärenten Ungewissheiten behaftet sind; tatsächliche Finanzergebnisse können insofern besser oder schlechter als erwartet ausfallen. Aufgrund dieser Ungewissheiten sollten sich Leserinnen und Leser dieses Dokuments nicht unangemessen auf zukunftsgerichtete Aussagen verlassen. Die enthaltenen Informationen können sich überdies ohne Ankündigung ändern; die OSRAM Licht AG übernimmt keine Verpflichtung und beabsichtigt auch nicht, über gesetzliche oder regulatorische Verpflichtungen hinaus zukunftsgerichtete Aussagen sowie zugehörige Schätzungen und Annahmen zu aktualisieren.

Dieses Dokument enthält gewisse nicht-IFRS-Kennzahlen, unter anderem FCF, EBITDA, EBITDA-Marge, Investitionen, Investitionen in Prozent vom Umsatz, Nettofinanzschulden und Betriebskapital. Wir haben diese Kennzahlen sowie weitere Daten in dieser Präsentation zur Verfügung gestellt, weil wir der Ansicht sind, dass es sich um für Investoren nützliche Informationen zur Beurteilung unserer Ergebnisse handelt. Unsere Verwendung dieser zusätzlichen Finanzkennzahlen unterscheidet sich von anderen in der Branche verwendeten Definitionen und sollte nicht isoliert oder als Alternative zu unseren nach IFRS berichteten Ergebnissen betrachtet werden.

Aufgrund von Rundungen ist es möglich, dass sich einzelne Zahlen in diesem und anderen Berichten nicht genau zur angegebenen Summe aufaddieren und dass dargestellte Prozentangaben nicht genau die absoluten Werte widerspiegeln, auf die sie sich beziehen.

# OSRAM behauptet sich in schwierigem Marktumfeld

## CEO Statement



### Highlights Q3/18

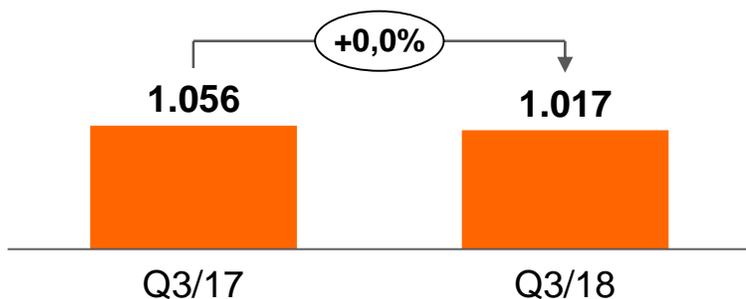
- Währungs- und Markteffekte sowie Projektverschiebungen belasten Entwicklung
- Umsatz **1.017 Mio. €**; stabile Entwicklung im Jahresvergleich
- Bereinigte EBITDA-Marge bei **13,1%**
- Langfristige Markttrends in Automotive und Mobile Devices intakt

*„Die Entwicklung der Finanzkennzahlen im abgelaufenen Quartal wurde von einem schwierigen Marktumfeld und Projektverschiebungen auf unserer Kundenseite geprägt. Wie in den Vorquartalen wirkten sich auch Währungseffekte negativ auf unser Ergebnis aus.*

*Aus diesem Grund haben wir Maßnahmen ergriffen, um unsere Effizienz weiter zu verbessern. Außerdem konzentrieren wir das Produktportfolio von OSRAM noch stärker auf Wachstumsmärkte. Die Entscheidung für die Veräußerung des Leuchtengeschäfts ist ein wichtiger Schritt auf diesem Weg.“*

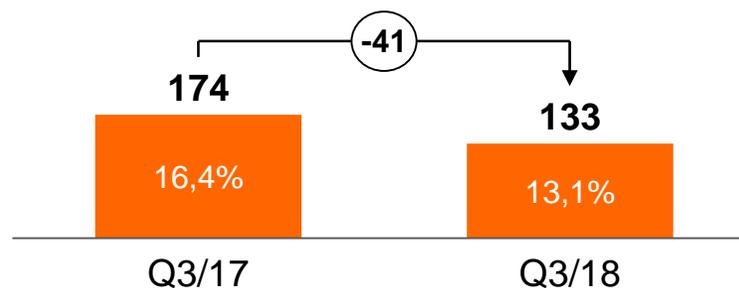
# Währungs- und Markteffekte prägen die Entwicklung auch im Q3 GJ18

## Umsatz (Mio. €) / Vglb. Wachstum



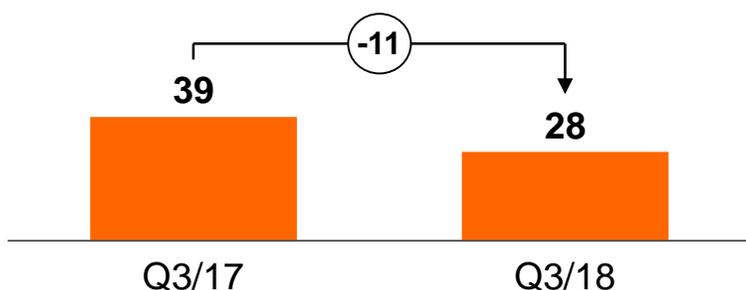
Verschiebungen im Automobilbereich sowie bei Mobile Devices und Horticulture belasteten den Umsatz

## Bereinigtes EBITDA (Mio. €) / Marge



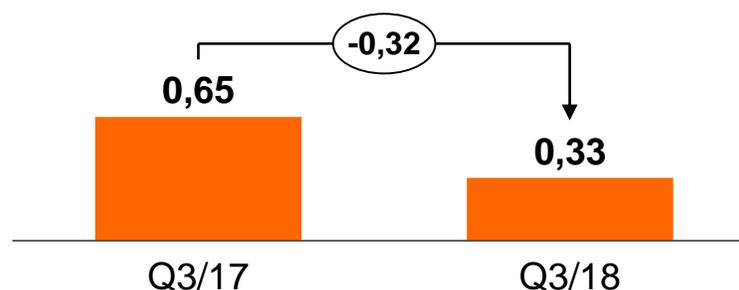
Bereinigtes EBITDA durch Währungseffekte, Anlauf- und höhere F&E-Kosten beeinflusst

## Free Cash Flow (Mio. €)



Niedrigere Investitionen führen zu positivem Free Cash Flow

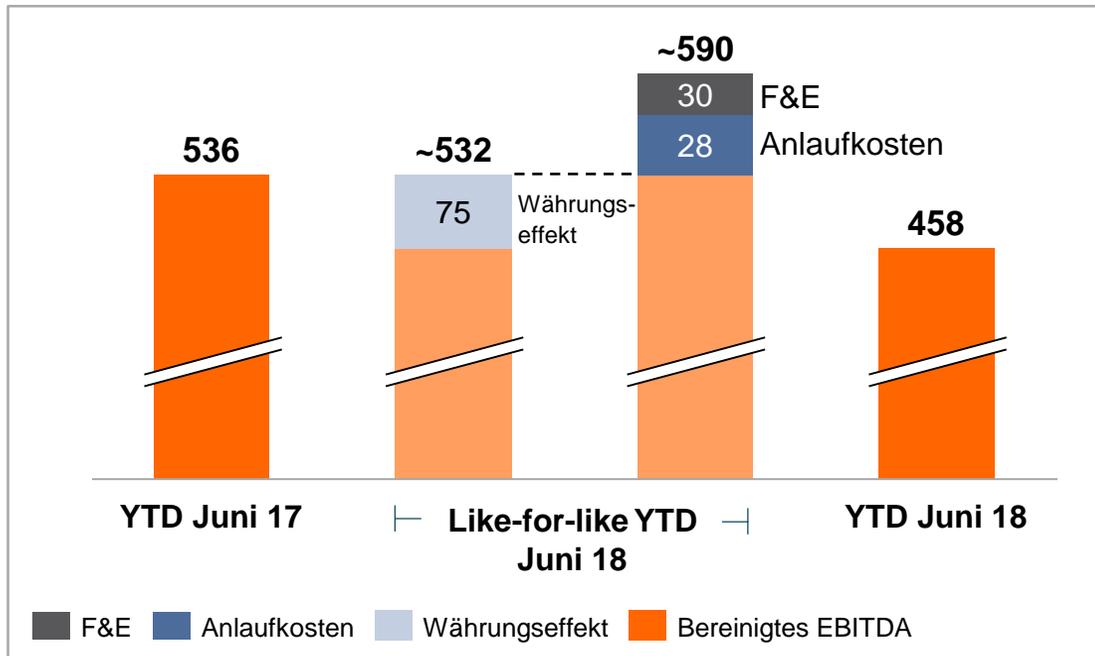
## Ergebnis je Aktie, verwässert (€)



Ergebnis je Aktie durch Währungseffekte und geringeres Ergebnis reduziert

# Marge beeinflusst durch Währungseffekt, Anlaufkosten und F&E-Aufwendungen

## Bereinigtes EBITDA YTD Juni 18 (Mio. €)



- Wechselkursentwicklungen (Aufwertung des EUR gegenüber dem USD) mit einem nachteiligen Effekt auf das Ergebnis
- Anlaufkosten und F&E-Aufwendungen höher als letztes Jahr – wie erwartet – hauptsächlich OS
- Hochlauf der Produktionskapazitäten in Malaysia, Deutschland und China für weiteren Ausbau des industriellen Footprints bei OS

# IHS mit gedämpftem Ausblick für 2018

Status IHS Juli 2018

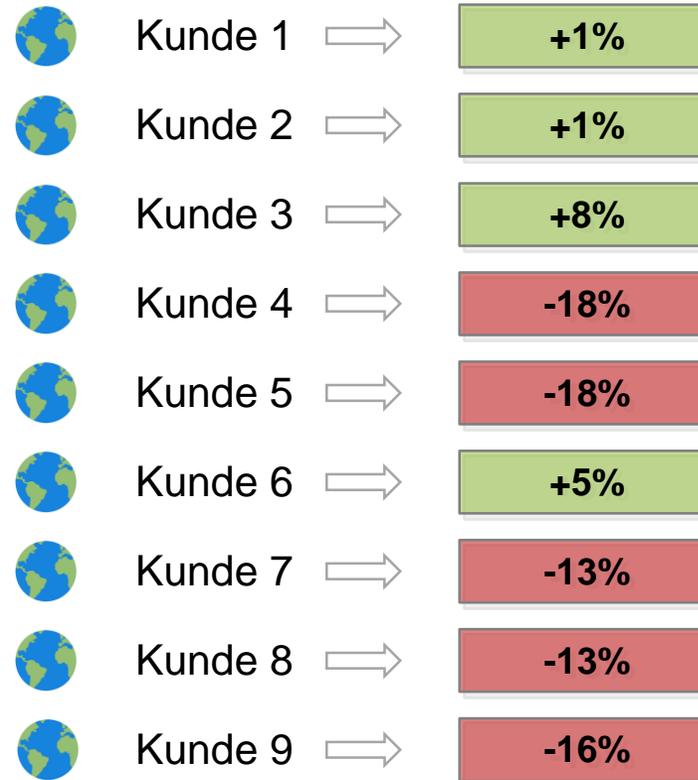
IHS - Car Production		Act FY 2017	FC Jul-Sep 2018	FC FY 2018
WORLD	abs. (IHS report 07/2018)	95'0	23'2	96'7
	vs. PY (IHS report 07/2018)	4,0%	3,2%	1,8%
	IHS report 06/2018		4,0%	
	IHS report 05/2018		4,3%	
	IHS report 04/2018		4,0%	
EMEA	abs. (IHS report 07/2018)	24'4	5'6	25'2
	vs. PY (IHS report 07/2018)	4,1%	1,3%	3,1%
	IHS report 06/2018		3,0%	
	IHS report 05/2018		6,0%	
	IHS report 04/2018		5,1%	
IHS - Car Production		Act FY 2017	FC Jul-Sep 2018	FC FY 2018
CHINA	abs. (IHS report 07/2018)	27'7	6'7	28'3
	vs. PY (IHS report 07/2018)	6,8%	3,1%	2,3%
	IHS report 06/2018		3,8%	
	IHS report 05/2018		4,0%	
	IHS report 04/2018		4,0%	
NAFTA	abs. (IHS report 07/2018)	17'3	4'2	17'1
	vs. PY (IHS report 07/2018)	-2,8%	6,7%	-1,4%
	IHS report 06/2018		7,4%	
	IHS report 05/2018		5,6%	
	IHS report 04/2018		4,5%	

IHS senkt Wachstumsprognose zum Teil erheblich (Juli 2018)

- 1) Jahresprognose im Vergleich zum Vorjahr signifikant reduziert
- 2) Quartalsprognose im Vergleich zum letzten IHS-Report signifikant reduziert

# Die Top-Kunden der OS haben die zu Anfang des Jahres vereinbarte Abrufmenge teils erheblich unterschritten

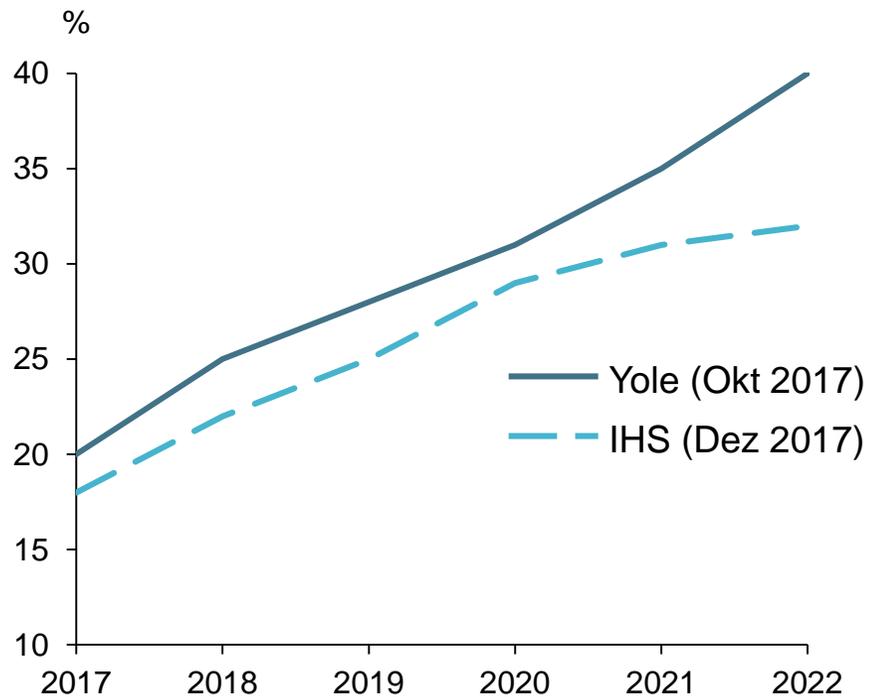
## Abweichungen ggü. vereinbarter Abrufmenge 2018 (YTD) LED Automotive Exterieur



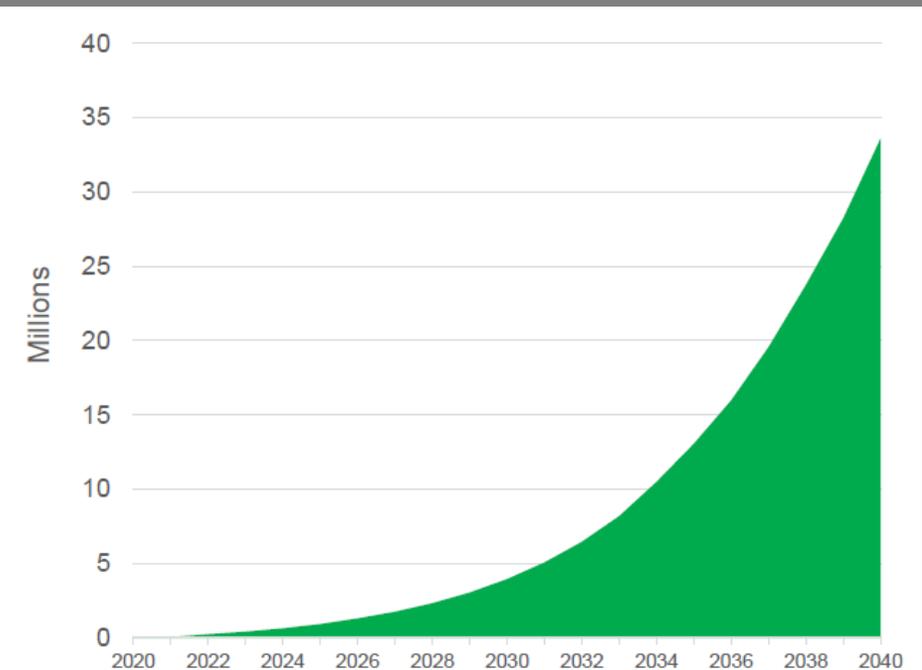
# Steigende LED-Durchdringungsrate im Frontlicht sowie Sensorik-Anwendungen im Markt für autonomes Fahren werden den Automobilmarkt antreiben

## LED-Durchdringungsrate Frontlicht Systeme

(Durchdringungsanteil in Prozent)



## Weltweiter Absatz autonomer Fahrzeuge 2020-2040



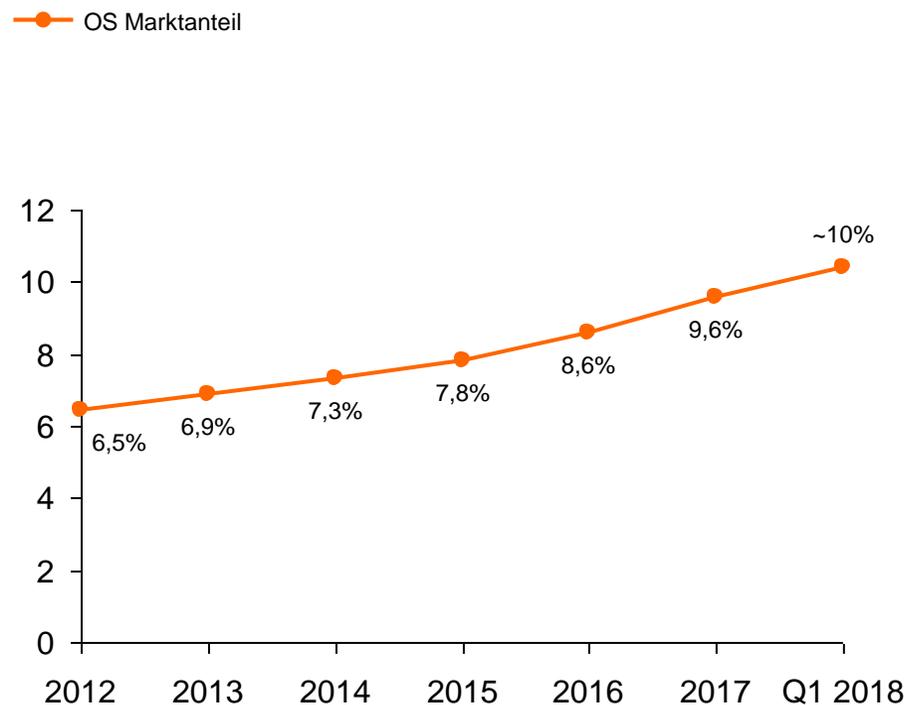
Source: IHS Markit

© 2017 IHS Markit

Quelle: Yole Okt 2017, IHS Dez 2017 - Kalenderjahr

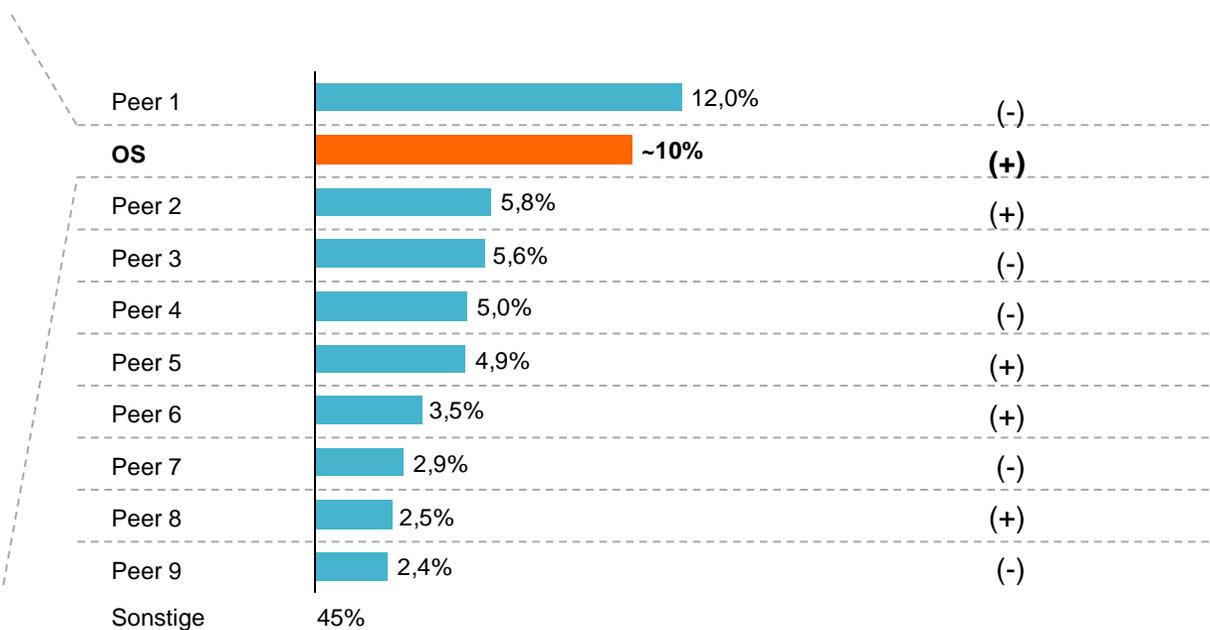
# OS hat in den letzten Jahren deutlich Marktanteile gewonnen

**OS Marktanteil LED-Komponenten (%)**  
[2012 – Q1/18]



Quelle: IHS Opto Report 2014, 2015, 2016, 2017, 2018, LED Supply & Demand market tracker Juli 2018

**Marktanteile Q1/18 (Kalenderjahr) für LED-Komponenten<sup>1)</sup>**  
[Prozentanteil am Gesamtmarkt]

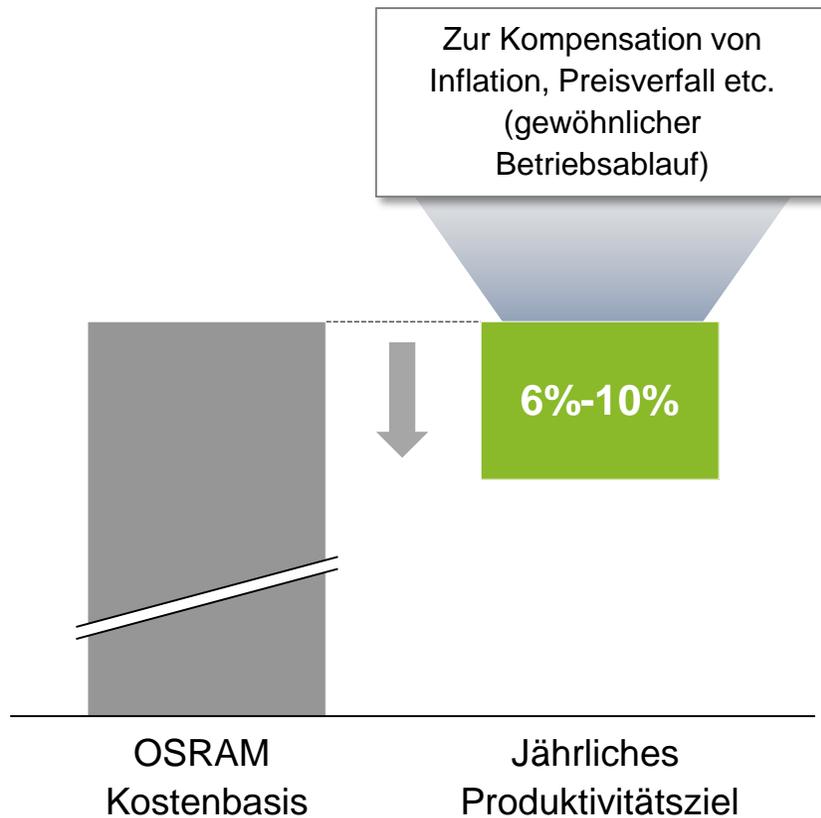


Quelle: IHS Supply & Demand market tracker Juli 2018, IHS Opto Report 2018

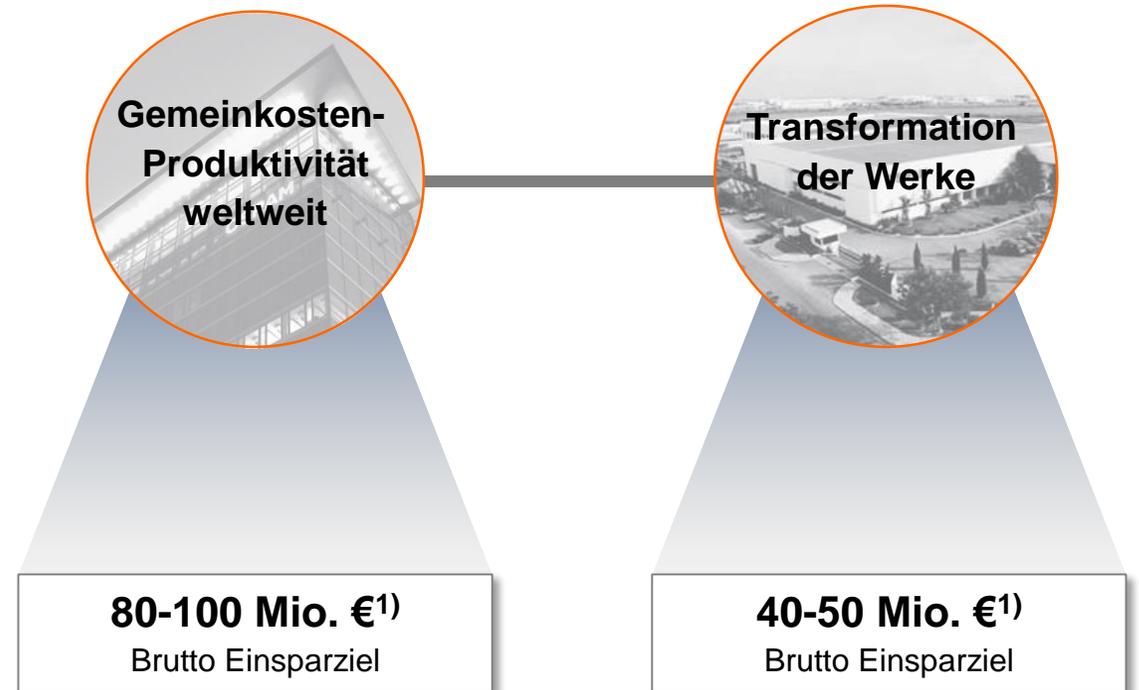
1) LEDs für sichtbares Licht, exkl. IR und UV

# Performance-Programme

## Operational Excellence

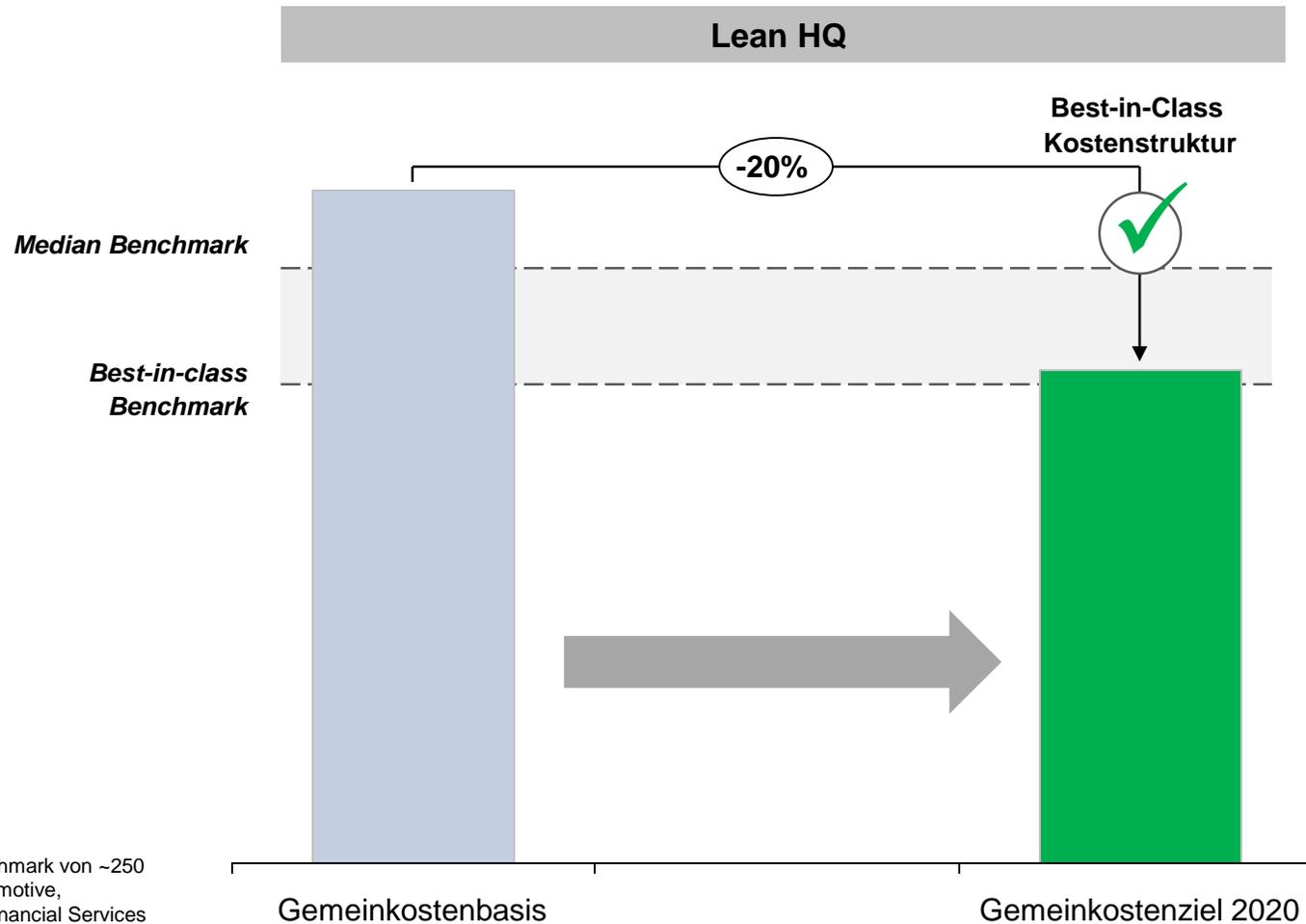


## Strukturelle Performance-Programme



1) Näherungsweise jährliche Einsparziele bis Ende 2020

# Über Lean HQ werden die Kosten auf Best-in-Class reduziert



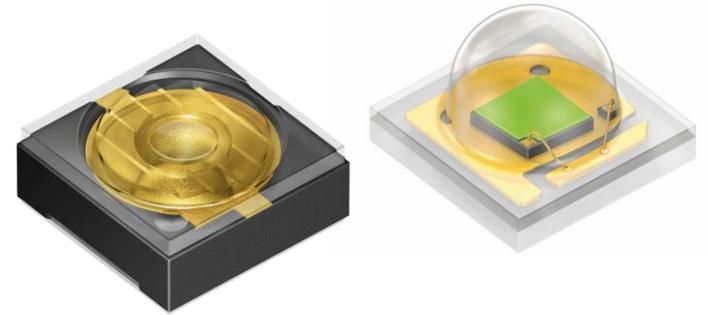
Quelle: Strategy & OSRAM Benchmark von ~250 Unternehmen <10 Mrd. € in Automotive, Industrial, Electronics, Energy, Financial Services und Consumer Goods

# Next steps – Ausblick

---

## 17. / 18. September: OS Market- & Tech-Day in München

- Analysten-Dinner mit OSRAM Management in München am 17. September
- Thematische Vertiefungen durch die Segment-Leiter der OS in München am 18. September



## 7. November: Q4 Quartalsmitteilung und OSRAM Strategieupdate

- Präsentation der vorläufigen Ergebnisse des Q4/2018 und des GJ 2018 in Frankfurt
- Strategieupdate zu OSRAM und den Segmenten



# Zusammenfassung

---



- Die Orientierung unserer Geschäfte entlang der Megatrends stimmt. Unsere Ausrichtung auf Hightech-Märkte geht weiter.
- Mit einem engeren Monitoring bereiten wir uns auf künftige Marktveränderungen noch besser vor.
- Wir schärfen unser Profil mit dem Verkauf des Leuchtengeschäfts. Dies ermöglicht uns in der Zukunft die Fokussierung auf Halbleiter-, Automobil- und Marktmöglichkeiten im Bereich der Digitalisierung.

## Zusammenfassung der finanziellen Leistung im 3. Quartal GJ 2018

---

- **Vergleichbares Umsatzwachstum** in Q3 GJ18 **flach**; OS und SP mit einstelligem Wachstum
- Bereinigte EBITDA-Marge in Q3 GJ18 bei **13,1%**; negativ beeinflusst durch **Währungseffekte** mit **170bps** und **F&E-Aufwendungen** mit **110bps**
- Positiver **Free Cash Flow** von 28 Mio. € wie erwartet, hauptsächlich aufgrund geringerer Investitionen bei OS
- **Berichtetes Ergebnis je Aktie** in Q3 GJ18 bei 33 Eurocents; **bereinigtes Ergebnis je Aktie** bei 49 Eurocents
- **Sonderthemen** im EBITDA in Q3 GJ18 von -19 Mio. € – wie erwartet

# Umsatz in Q3 GJ18 weiterhin von ungünstigen Wechselkursen beeinflusst

## Umsatz (Mio. €)

### OSRAM Konzern: Umsatzbrücke Q3 GJ18 ggü. VJ



### Umsatzwachstum Q3 GJ18

	Nom. Wachstum	Währungseffekt	Portfolioeffekt	Vglb. Wachstum
Opto Semiconductors	0,8%	-4,6%	1,4%	4,1%
Specialty Lighting	-3,5%	-4,7%	-0,0%	1,3%
Lighting Solutions & Systems	-2,8%	-4,3%	3,3%	-1,7%

### Kommentare

- Währungseffekt hauptsächlich beeinflusst durch die Aufwertung des EUR gegenüber dem USD – EUR/USD 1,19 vs. 1,11 in Q3/17
- Wachstum in APAC getrieben durch alle Geschäftsbereiche; bei LSS vor allem durch Dynamic Lighting
- Negatives Wachstum in EMEA: Rückgang der traditionellen Lichtquellen im Automobilbereich (Xenon & Halogen), schwacher Outdoor-Markt und Ausphasen der traditionellen Vorschaltgeräte

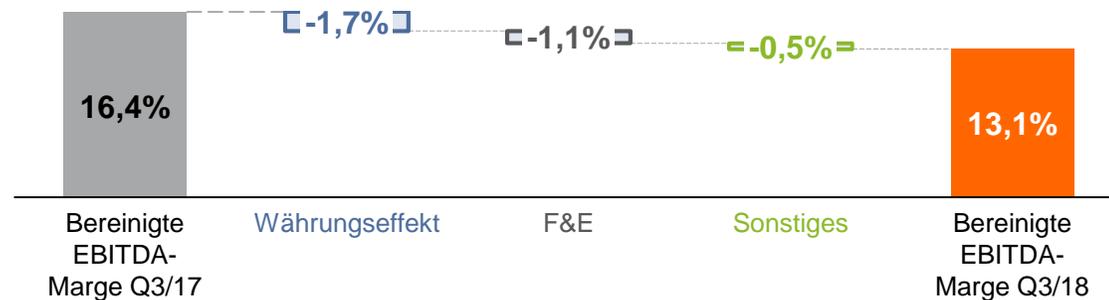
### Regionenaufteilung Q3 GJ18



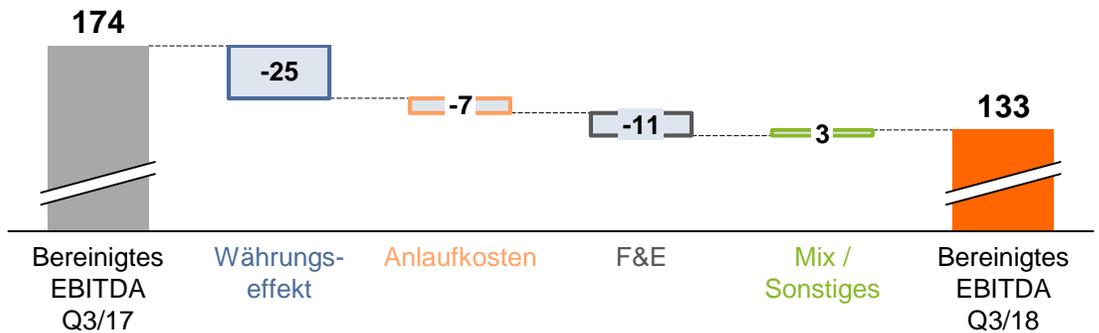
# Währungseffekte, Anlaufkosten und F&E-Aufwendungen beeinflussen Marge weiterhin negativ

## Bereinigtes EBITDA (Mio. €) / Bereinigte EBITDA Marge (%)

### Bereinigte<sup>1)</sup> EBITDA-Marge Q3 GJ18 ggü. VJ



### Bereinigtes EBITDA Q3 GJ18 ggü. VJ



### Bereinigte EBITDA-Marge Q3 GJ18

	Bereinigte EBITDA-Marge	Währungseffekt ggü. VJ
Opto Semiconductors	22,6%	-3,5%
Specialty Lighting	10,3%	-0,6%
Lighting Solutions & Systems	-2,7%	-0,2%

### Kommentare

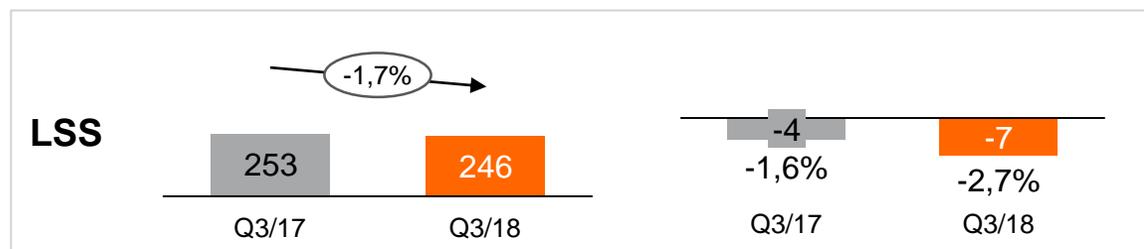
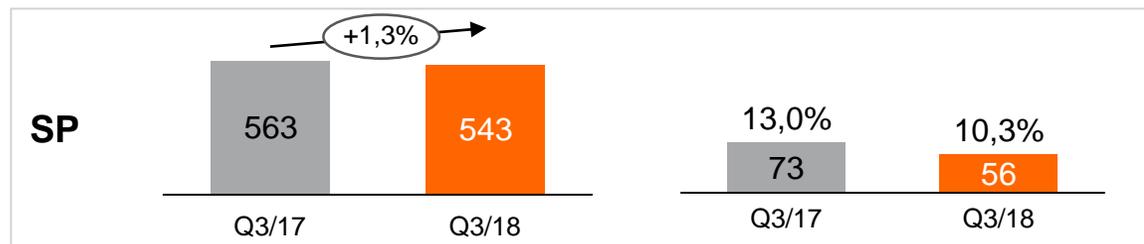
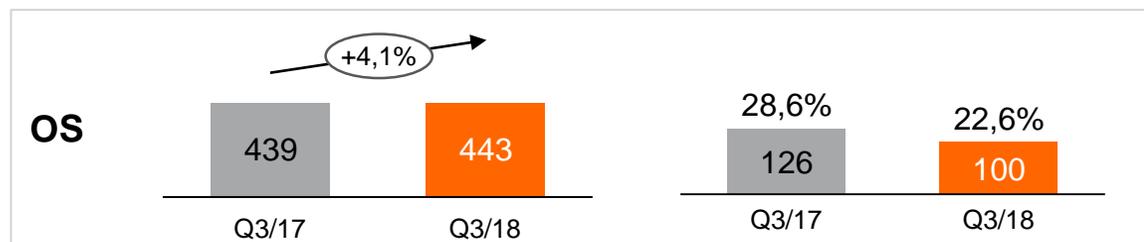
- EUR/USD bei 1,19 in Q3/18 vs. 1,11 in Q3/17
- Bereinigte EBITDA-Marge negativ beeinflusst durch Währungseffekte, Anlaufkosten und F&E-Aufwendungen
- Bereinigtes EBITDA in zentralen Posten von -16 Mio. €
- Sonderthemen in Höhe von -19 Mio. € – wie erwartet

<sup>1)</sup> Bereinigt um Sonderthemen, inkl. z.B. Transformationskosten, wesentliche rechtliche und regulatorische Themen sowie akquisitionsbezogene Kosten, die im Zusammenhang mit dem Erwerb und der Veräußerung von Gesellschaften, Beteiligungen und Geschäftsbetrieben stehen.

# Segmente: Finanzkennzahlen Q3 GJ18

Umsatz (Mio. €) / Vglb. Wachstum (%)

Bereinigtes<sup>1)</sup> EBITDA (Mio. €) /  
Bereinigtes EBITDA-Marge (%)



## Kommentare

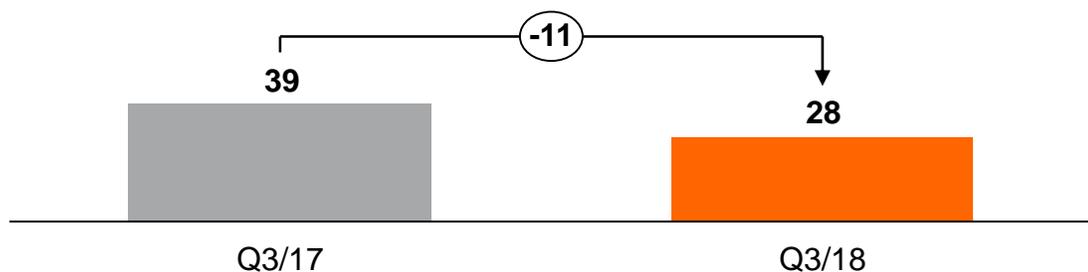
- **OS**
  - Moderates Wachstum bei OS, geringes Wachstum in General Lighting / Horticulture sowie geringer Rückgang in Industry und Mobile Devices
  - Gesunkene Profitabilität verursacht durch Währungseffekte, Anlaufkosten sowie F&E-Aufwendungen
- **SP**
  - APAC und AMERICAS mit Wachstum; traditionelle Lichtquellen im Automobilbereich (Erstausrüstergeschäft) fortdauernd unter VJ
  - Profitabilität unter Vorjahresquartal, hauptsächlich aufgrund von Währungseffekten und der andauernden Verlagerung von traditionellen Lichtquellen hin zu LED-Beleuchtung im Auto
- **LSS**
  - Wachstum in APAC und AMERICAS kann schwaches Marktumfeld in EMEA nicht vollständig kompensieren; weiterhin Beeinträchtigungen durch elektronische Komponentenknappheit
  - Geringeres Volumen wirkt sich auf bereinigtes EBITDA aus

<sup>1)</sup> Bereinigt um Sonderthemen, inkl. z.B. Transformationskosten, wesentliche rechtliche und regulatorische Themen sowie akquisitionsbezogene Kosten, die im Zusammenhang mit dem Erwerb und der Veräußerung von Gesellschaften, Beteiligungen und Geschäftsbetrieben stehen.

# Positiver Free Cash Flow aufgrund geringerer Investitionen

## Free Cash Flow / Asset Management / Nettoliquidität (Mio. €)

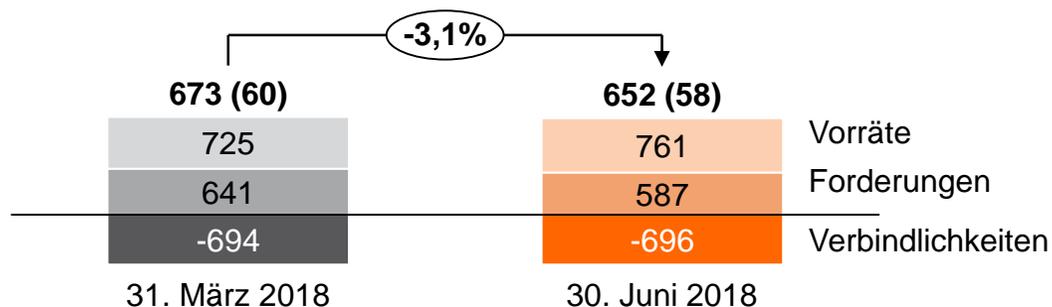
### Free Cash Flow<sup>1)</sup> Q3 GJ18 ggü. VJ



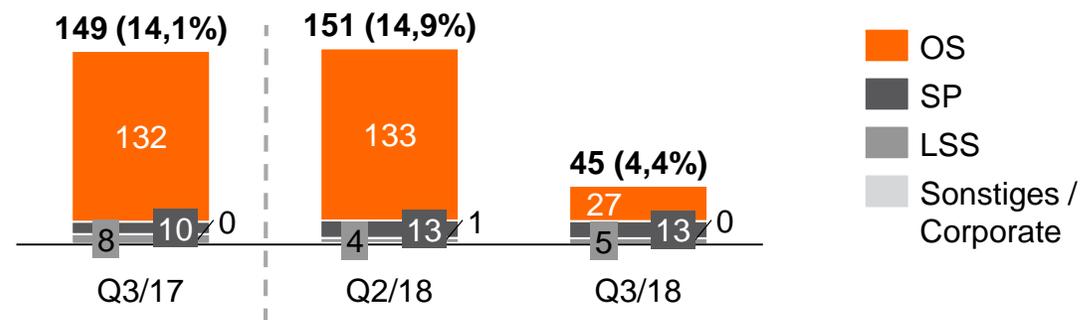
### Kommentare

- Positiver Free Cash Flow getrieben durch geringere Investitionen bei OS – wie geplant
- Kapitalbindungsdauer (days outstanding) mit leichter Verbesserung getrieben durch die Reduktion von Forderungen

### Betriebskapital (Kapitalbindungsdauer<sup>2)</sup>) Q3 GJ18



### Investitionen (Prozent vom Umsatz) Q3 GJ18 ggü. VJ



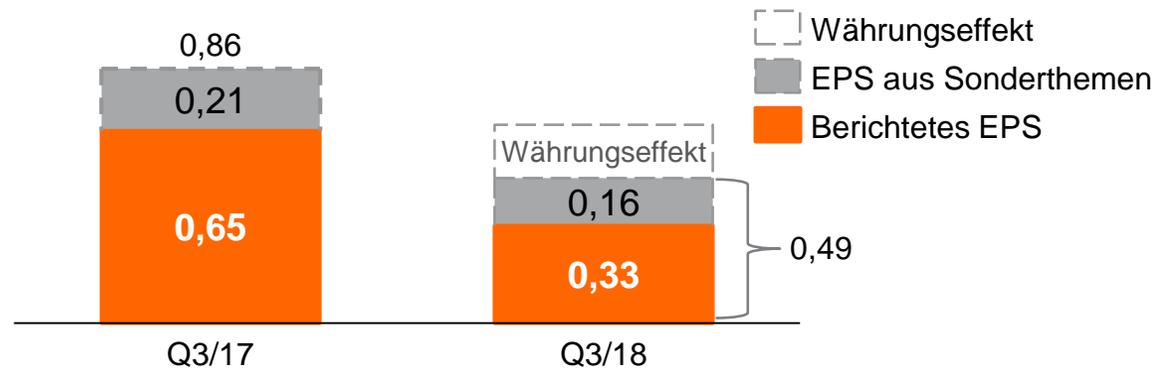
<sup>1)</sup> Definiert als Mittelzufluss/-abfluss aus laufender Geschäftstätigkeit abzüglich Investitionen.

<sup>2)</sup> Definiert als Betriebskapital geteilt durch Umsatz (letzte zwölf Monate) multipliziert mit 365 Tagen.

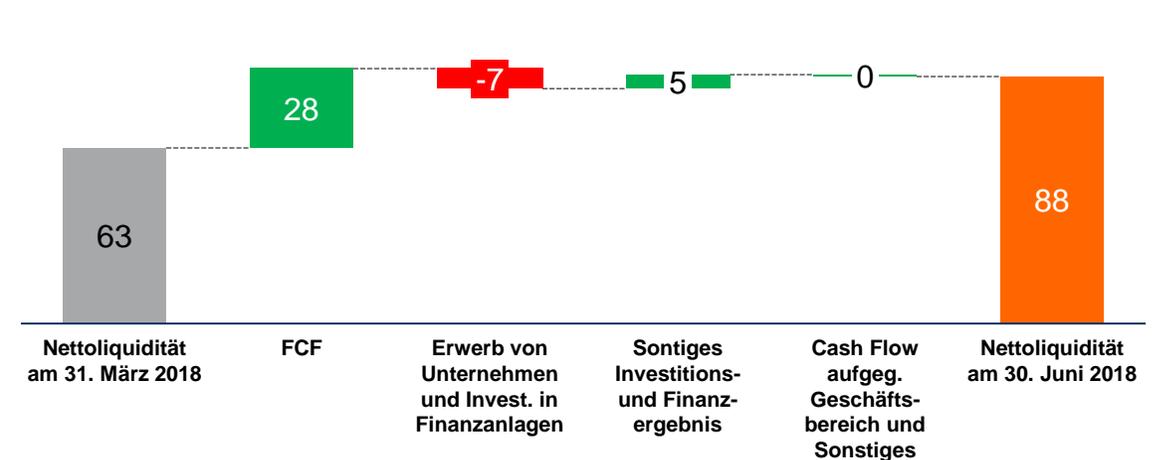
# Berichtetes Ergebnis je Aktie weiterhin beeinträchtigt durch Währungseffekte und Sonderthemen

## Ergebnis je Aktie<sup>1)</sup> (€) / Entwicklung der Nettoliquidität (Mio. €)

### Bereinigtes<sup>2)</sup> EPS Q3 GJ18 ggü. VJ



### Entwicklung der Nettoliquidität Q3 GJ18



### Gewinn / Ausgegebene Aktien

	Q3/17	Q3/18
Gewinn aus fortgeführten Geschäftsbereichen (Mio. €)	64	33
Ausgegebene Aktien, verwässert (Mio.)	97,0	96,9

### Kommentare

- Berichtetes EPS von 0,33 € unter Vorjahresquartal aufgrund von Währungseffekten, höheren Abschreibungen und niedrigerem EBITDA
- Währungseffekt ggü. VJ ~ 18 Eurocent
- Steuerquote bei ca. 29%
- Nettoliquidität leicht verbessert

<sup>1)</sup> Verwässert.

<sup>2)</sup> Bereinigt um Sonderthemen, inkl. z.B. Transformationskosten, wesentliche rechtliche und regulatorische Themen sowie akquisitionsbezogene Kosten, die im Zusammenhang mit dem Erwerb und der Veräußerung von Gesellschaften, Beteiligungen und Geschäftsbetrieben stehen.

## Ausblick für GJ18<sup>1)</sup>



<sup>1)</sup> Basierend auf einem Wechselkurs EUR/USD von 1,20.

# Finanzkalender und IR-Kontaktinformation

## Anstehende Events

- **3. August 2018**  
Roadshow Frankfurt und London
- **7.-8. August 2018**  
Jefferies Conference New York
- **9. August 2018**  
Canaccord Conference Boston
- **29. August 2018**  
Commerzbank Conference Frankfurt
- **6. September, 2018**  
Morgan Stanley Conference London
- **7. September, 2018**  
Deutsche Bank Conference London
- **12.-13. September, 2018**  
Deutsche Bank Tech Conference Las Vegas
- **18. September, 2018**  
OS Market and Technology Day

## Investor Relations Kontakt

---

Telefon + 49 89 6213 4875

---

Internet <http://www.osram-group.de/de-DE/investors>

---

Email [ir@osram.com](mailto:ir@osram.com)

---

---

# Appendix

# Finanzkennzahlen (ungeprüft)

Konzern (Mio. €)	Q3 GJ17	Q3 GJ18	Veränderung (ggü. Vorjahr)	
			nom.	vglb.
<b>Umsatz</b>	<b>1.056</b>	<b>1.017</b>		<b>-3,7%</b>
Bruttoergebnis	32,9%	30,6%		<b>-230 bps</b>
F&E	-92	-103		<b>+12,1%</b>
Vertriebs- und Verwaltungskosten	-168	-165		<b>-2,1%</b>
EBITDA	147	114		<b>-22,0%</b>
EBITDA-Marge	13,9%	11,2%		<b>-260 bps</b>
<b>Bereinigtes EBITDA</b>	<b>174</b>	<b>133</b>		<b>-23,2%</b>
<b>Bereinigte EBITDA-Marge</b>	<b>16,4%</b>	<b>13,1%</b>		<b>-330 bps</b>
Finanzergebnis (inkl. Equity-Ergebnis)	-2	-3		<b>63,3%</b>
Gewinn vor Ertragssteuern	90	46		<b>-48,6%</b>
Ertragssteuern	-26	-13		<b>48,0%</b>
Gewinn nach Ertragssteuern	64	33		<b>-48,8%</b>
<b>Gewinn je Aktie, verwässert, in €</b>	<b>0,65</b>	<b>0,33</b>		<b>-49,2%</b>
<b>Free Cash Flow</b>	<b>39</b>	<b>28</b>		<b>-27,6%</b>
Investitionen	-149	-45		<b>-69,7%</b>
Nettoliquidität	561	88		<b>-84,2%</b>
Eigenkapitalquote	58,8%	58,3%		<b>-50 bps</b>
Mitarbeiter (in Tausend)	25,7	26,9		<b>4,7%</b>

# Segmentinformationen (ungeprüft)

Q3 GJ18 (Mio. €)	OS	SP	LSS	CIE	OSRAM Licht Konzern
<b>Umsatz</b>	<b>443</b>	<b>543</b>	<b>246</b>	<b>-214</b>	<b>1.017</b>
Veränderung % (nom. Wachstum)	0,8%	-3,5%	-2,8%		-3,7%
<b>Veränderung % (vglb. Wachstum)</b>	<b>4,1%</b>	<b>1,3%</b>	<b>-1,7%</b>		<b>0,0%</b>
EBITDA	100	44	-11	-20	114
EBITDA-Marge	22,6%	8,2%	-4,4%		11,2%
Sonderthemen EBITDA	0	-11	-4	-3	-19
darin Transformationskosten	0	-5	-4	-4	-12
<b>EBITDA vor Sonderthemen</b>	<b>100</b>	<b>56</b>	<b>-7</b>	<b>-16</b>	<b>133</b>
<b>EBITDA-Marge vor Sonderthemen</b>	<b>22,6%</b>	<b>10,3%</b>	<b>-2,7%</b>		<b>13,1%</b>
Vermögenswerte <sup>1)</sup>	1.283	740	335	1.882	4.241
<b>Free Cash Flow</b>	<b>25</b>	<b>57</b>	<b>-28</b>	<b>-26</b>	<b>28</b>
Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	27	13	5	0	45
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte	1	4	2	1	7
Abschreibungen auf Sachanlagen	40	12	6	0	59

<sup>1)</sup> Nettovermögen auf Segmentebene; Bilanzsumme auf Konzernebene; CIE beinhaltet Überleitungsstellen.

# Gewinn- und Verlustrechnung (ungeprüft)

	Drei Monate bis 30. Juni 2018	Drei Monate bis 30. Juni 2017
<b>Umsatz</b>	<b>1.017</b>	<b>1.056</b>
Umsatzkosten	-706	-709
Bruttoergebnis vom Umsatz	312	348
Forschungs- und Entwicklungskosten	-103	-92
Vertriebs- und Verwaltungskosten	-165	-168
Sonstige betriebliche Erträge	7	6
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-3	-3
Ergebnis aus nach der Equity-Methode bilanzierten Beteiligungen	-1	0
Zinsertrag	0	2
Zinsaufwand	-2	-3
Sonstiges Finanzergebnis	0	0
<b>Gewinn vor Ertragssteuern OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)</b>	<b>46</b>	<b>90</b>
Ertragssteuern	-13	-26
<b>Gewinn nach Ertragssteuern OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)</b>	<b>33</b>	<b>64</b>
Ergebnis nach Steuern des aufgegebenen Geschäftsbereichs	3	-5
<b>Gewinn nach Steuern</b>	<b>35</b>	<b>59</b>
Davon entfallen auf:		
Nicht beherrschende Anteile	1	1
Aktionäre der OSRAM Licht AG	35	59
Unverwässertes Ergebnis je Aktie (in €)	0,36	0,61
Verwässertes Ergebnis je Aktie (in €)	0,36	0,60
Unverwässertes Ergebnis je Aktie (in €) OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)	0,33	0,65
<b>Verwässertes Ergebnis je Aktie (in €) OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)</b>	<b>0,33</b>	<b>0,65</b>

# Gewinn nach Ertragsteuern OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche) (ungeprüft)

	Drei Monate bis 30. Juni 2018	Drei Monate bis 30. Juni 2017	Veränderung (ggü. VJ)
<b>Gewinn nach Ertragsteuern OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)</b>	<b>33</b>	<b>64</b>	<b>-48,8%</b>
Sonderthemen (Profit)	22	29	-22,8%
Auf Sonderthemen entfallende Steuern (Profit)	-7	-8	-22,0%
Gewinn nach Ertragsteuern OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche) bereinigt <sup>1)</sup>	49	84	-42,5%
Nicht beherrschende Anteile	1	1	16,2%
Gewinn nach Ertragsteuern OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche) bereinigt, entfallend auf Aktionäre der OSRAM Licht AG	48	84	-43,0%
<b>Verwässertes Ergebnis je Aktie (in €) OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche) bereinigt</b>	<b>0,49</b>	<b>0,86</b>	<b>-43,0%</b>
<b>Verwässertes Ergebnis je Aktie (in €) OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)</b>	<b>0,33</b>	<b>0,65</b>	<b>-49,2%</b>
Anzahl Aktien, verwässert	96,9	97,0	
Steuerquote	29%	29%	

<sup>1)</sup> Bereinigt um Sonderthemen, inkl. z.B. Transformationskosten, wesentliche rechtliche und regulatorische Themen sowie akquisitionsbezogene Kosten, die im Zusammenhang mit dem Erwerb und der Veräußerung von Gesellschaften, Beteiligungen und Geschäftsbetrieben stehen.

# Bilanz

## (ungeprüft)

	30. Juni 2018	30. Juni 2017
<b>Aktiva</b>		
<b>Kurzfristiges Vermögen</b>		
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	279	609
Zur Veräußerung verfügbare Vermögenswerte	1	2
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	587	634
Sonstige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	80	44
Vorräte	761	662
Ertragsteuerforderungen	28	35
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	116	112
Zur Veräußerung bestimmte Vermögenswerte	49	2
<b>Summe kurzfristige Vermögenswerte</b>	<b>1.901</b>	<b>2.100</b>
Geschäfts- oder Firmenwerte	149	148
Sonstige immaterielle Vermögenswerte	138	142
Sachanlagen	1.616	1.396
Nach der Equity-Methode bilanzierte Beteiligungen	64	66
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	17	13
Latente Ertragsteuern	303	314
Sonstige Vermögenswerte	52	59
<b>Summe Aktiva</b>	<b>4.241</b>	<b>4.238</b>

	30. Juni 2018	30. Juni 2017
<b>Passiva</b>		
<b>Kurzfristige Verbindlichkeiten</b>		
Kurzfristige Finanzschulden und kurzfristig fällige Anteile langfristiger Finanzschulden	32	16
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	696	752
Sonstige kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten	42	29
Kurzfristige Rückstellungen	65	75
Ertragsteuerverbindlichkeiten	100	99
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	333	309
Verbindlichkeiten in Verbindung mit zur Veräußerung bestimmten Vermögenswerten	14	0
<b>Summe kurzfristige Verbindlichkeiten und Rückstellungen</b>	<b>1.282</b>	<b>1.280</b>
Langfristige Finanzschulden	160	184
Pensionen und ähnliche Verpflichtungen	164	150
Latente Ertragsteuern	16	10
Rückstellungen	29	32
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	10	10
Sonstige Verbindlichkeiten	107	111
<b>Summe Verbindlichkeiten und Rückstellungen</b>	<b>1.768</b>	<b>1.778</b>
<b>Eigenkapital</b>		
Gezeichnetes Kapital (Aktien ohne Nennbetrag)	105	105
Kapitalrücklage	2.033	2.035
Gewinnrücklage	688	699
Sonstige Bestandteile des Eigenkapitals	21	5
Eigene Anteile zu Anschaffungskosten	-386	-392
<b>Summe Eigenkapital entfallend auf die Aktionäre der OSRAM Licht AG</b>	<b>2.462</b>	<b>2.452</b>
Nicht beherrschende Anteile	11	8
<b>Summe Eigenkapital</b>	<b>2.473</b>	<b>2.460</b>
<b>Summe Passiva</b>	<b>4.241</b>	<b>4.238</b>

# Kapitalflussrechnung (ungeprüft)

	Drei Monate bis 30. Juni 2018	Drei Monate bis 30. Juni 2017
<b>Mittelzuflüsse/-abflüsse aus laufender Geschäftstätigkeit</b>		
Gewinn nach Steuern	35	59
Überleitung zwischen Gewinn nach Steuern und Mittelzufluss/-abfluss aus laufender Geschäftstätigkeit		
Ergebnis nach Steuern des aufgegebenen Geschäftsbereichs	-3	5
Abschreibungen	66	56
Ertragsteuern	13	26
Zinsergebnis	2	2
Ergebnis aus dem Verkauf von Geschäftseinheiten, immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	-2	0
Sonstiges Ergebnis aus Finanzanlagen	1	0
Übrige zahlungsunwirksame Erträge und Aufwendungen	2	21
Veränderung bei kurzfristigen Vermögenswerten und Verbindlichkeiten		
Veränderung der Vorräte	-35	-5
Veränderung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	36	-27
Veränderung der sonstigen kurzfristigen Vermögenswerte	-26	9
Veränderung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	-37	61
Veränderung der kurzfristigen Rückstellungen	-8	-8
Veränderung der sonstigen kurzfristigen Verbindlichkeiten	44	7
Veränderung der sonstigen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten	1	-7
Gezahlte Ertragsteuern	-17	-13
Erhaltene Dividenden	-	0
Erhaltene Zinsen	0	2
<b>Mittelzufluss/-abfluss aus laufender Geschäftstätigkeit - OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)</b>	<b>73</b>	<b>188</b>
Mittelzufluss/-abfluss aus laufender Geschäftstätigkeit aufgebener Geschäftsbereich	0	-2
<b>Mittelzufluss/-abfluss aus laufender Geschäftstätigkeit - OSRAM Licht-Konzern (gesamt)</b>	<b>73</b>	<b>186</b>

	Drei Monate bis 30. Juni 2018	Drei Monate bis 30. Juni 2017
<b>Mittelzuflüsse/-abflüsse aus Investitionstätigkeit</b>		
Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-45	-149
Erwerb von Unternehmen abzüglich übernommener Zahlungsmitteläquivalente	-4	0
Investitionen in Finanzanlagen	-4	-1
Erlöse und Zahlungen aus dem Abgang von Finanzanlagen, immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	3	0
Erlöse und Zahlungen aus dem Verkauf von Geschäftseinheiten abzüglich abgehender Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-	-8
Erlöse aus dem Verkauf von kurzfristigen zur Veräußerung verfügbaren finanziellen Vermögenswerten	1	-
<b>Mittelzufluss/-abfluss aus Investitionstätigkeit OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)</b>	<b>-49</b>	<b>-159</b>
<b>Mittelzufluss/-abfluss aus Investitionstätigkeit OSRAM Licht-Konzern (gesamt)</b>	<b>-49</b>	<b>-159</b>
<b>Mittelzuflüsse/-abflüsse aus Finanzierungstätigkeit</b>		
Erwerb eigener Anteile	-	-7
Einzahlungen aus beherrschungswahrenden Anteilsveränderungen	1	-
Rückzahlung langfristiger Finanzschulden	-2	-2
Veränderung kurzfristiger Finanzschulden und übrige Finanzierungstätigkeiten	1	0
Gezahlte Zinsen	-1	-2
<b>Mittelzufluss/-abfluss aus Finanzierungstätigkeit OSRAM (fortgeführte Geschäftsbereiche)</b>	<b>-2</b>	<b>-10</b>
<b>Mittelzufluss/-abfluss aus Finanzierungstätigkeit OSRAM Licht-Konzern (gesamt)</b>	<b>-2</b>	<b>-10</b>
Einfluss von Wechselkursänderungen auf die Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	2	-26
Veränderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	24	-10
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn des Berichtszeitraums	255	781
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende des Berichtszeitraums	279	771
<b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende des Berichtszeitraums (Konzernbilanz)</b>	<b>279</b>	<b>771</b>